

Real Estate Consultant (m/w/d)

Deine Aufgaben:

Du begleitest Kunden/innen beim Kauf Ihres Eigenheims und berätst Privaterwerber/innen zu unseren Neubau Immobilien. Mit deiner gewinnenden und authentischen Art überzeugst du mit detaillierten Objekt- und Lagekenntnissen und gehst individuell und einfühlsam auf Kundenbedürfnisse ein.

Du berätst deinen persönlichen Kundenstamm in allen Belangen und hast dabei übergreifend Zugriff auf ein exklusives Neubau Portfolio. Die Projekte werden durch das Marketing - Team hervorragend aufbereitet, es stehen dir attraktive Vertriebsmedien zur Verfügung. Leads werden laufend generiert und im Anfragenmanagement durch ausgeklügelte digitale Automatisierungen vorqualifiziert.

Du verfügst über:

- eine hohe Sozialkompetenz und ein starkes Kundenverständnis
- umfangreiche Vertriebserfahrung und eine starke Identifikation als Dienstleister/in
- fundiertes immobilienwirtschaftliches Fachwissen, insbesondere im Neubausegment und Finanzierungswesen
- hohe Leistungsbereitschaft, Abschlussorientierung und Verkaufsgeschick
- die Fähigkeit empathisch und einfühlsam auf individuelle Kundenbedürfnisse eingehen zu können
- die Fähigkeit ein emotionales und visionäres Wohngefühl zu vermitteln
- hervorragende Kommunikationsfähigkeiten
- sicheren Umgang mit MS-Office Anwendungen und CRM-Software
- prozessbasierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil

Wir bieten dir:

- spannenden Arbeitsalltag als Teil einer erfolgreichen Unternehmensgruppe
- junges, dynamisches Team mit fundierten Fachkenntnissen
- unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Fortbildungen & Seminare
- flache Hierarchien
- Team Events & Partys
- attraktive Verdienst- & Karrieremöglichkeiten
- großzügiges Büro mit Gartenanteil und Fitnessstudio

Werde Teil unseres Teams!
Bewerbung@Harz-Holding.com